

# CONTENT

01

DIP的攻守道

DIP's offensive and defensive path

03

产品方案

Product solutions

02

DIP 的重难点

The key and difficult points of DIP

04

市场覆盖及经验优势

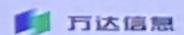
Market coverage and experience advantages



## 衡量病种分值表的科学合理性

- 01 通过病种分值表的入组病例数之间的费用差异(组内CV) 变异系数。原则上不能大于0.6
- 02 综合病种在整个病种目录的占比不能高于10%
- 03 核心病种占所有病例的占比应该大于85%
- 04 核心病种结算时的入组率应大于90%
- 05 与国家预分组的匹配率 (国家试点有要求的前提)
- 06 与国家DIP目录库1.0的匹配率。 (重点关注匹配不上病种) ---组织专家论证。
- 07 模拟测算时，实际费用与DIP结算费用的偏差不能过高 (2倍和0.5倍的病例数不能过多)
- 08 直观的出现逻辑错误。 (严重病种比轻症病种的分值要低) 特殊：所有的腔镜手术不一定比开刀手术贵
- 09 保守治疗病种比手术病种的分值高。 (不排除特殊病种类型)
- 10 动态衡量核心病种与综合病种的病例数值 (并非每地区都适合15例)
- 11 组建病种分值表的数据是否需要减去违规费用

# DIP攻守道——攻



攻

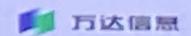
DIP的改革首先要动起来，主动进攻。

打破原有按项目付费时区域内医疗机构的利益分配机制。  
改变现有的结算模式，让不主动作为的医院难受（首先是要调动医院的积极性，能够参与到这项改革中来）

“区域总额预算”就是很好的进攻武器。他改变了现有医疗机构每年固定有总额的现状，等于是打破了这个铁饭碗。你不动，别的医疗机构就会把这块总额抢走。



## DIP攻守道——守

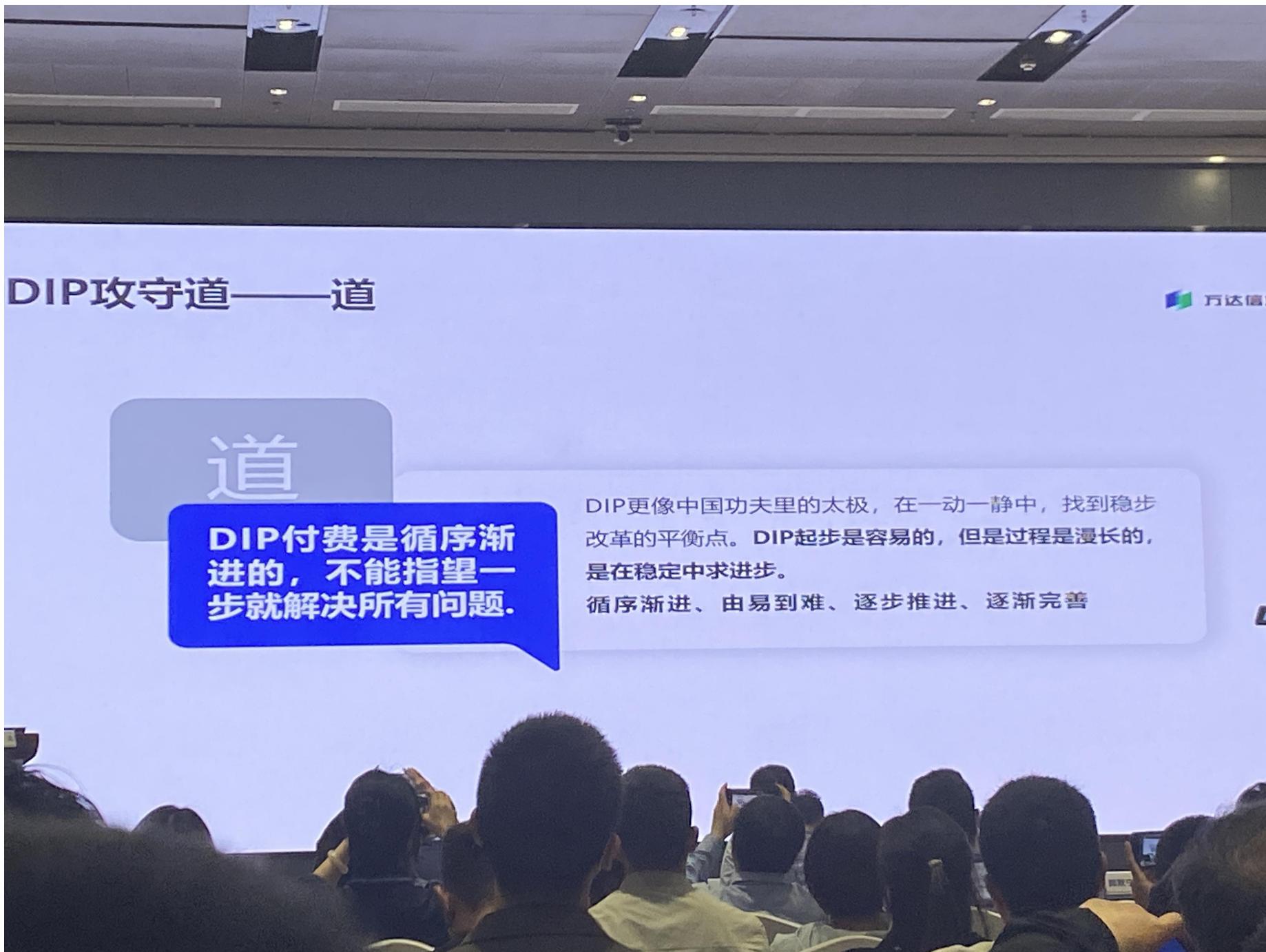


守

在医疗机构都动  
起来的时候，要  
注意好防守。

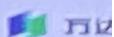
否则动静太大，也不利于管理。这个时候就要运用“病种分值”的技术，做好政策防御线。防止两个方面的不利影响。一个是来自“区域总额预算”本身的反噬。因为可能会造成三级医院更大的虹吸效应。第二个就是防范医疗机构出现的新的违规情况。其他的把流程做好，都不算是防守的问题。







## 制定权重系数规则



权重系数分为基础系数和导向系数。权重系数在新医疗年度开始1个月内进行调整。当年度为新增定点医疗机构的，权重系数只考虑基础系数和导向系数中的病例组合指数（CMI）系数。

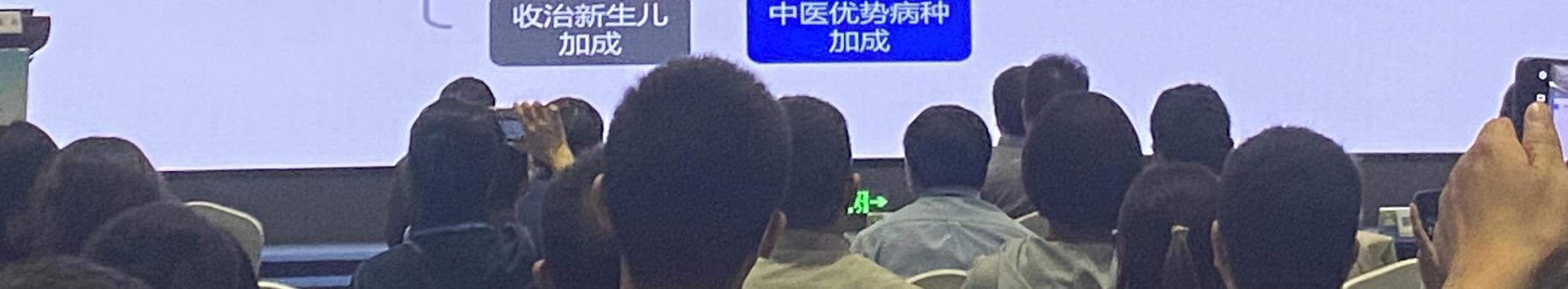
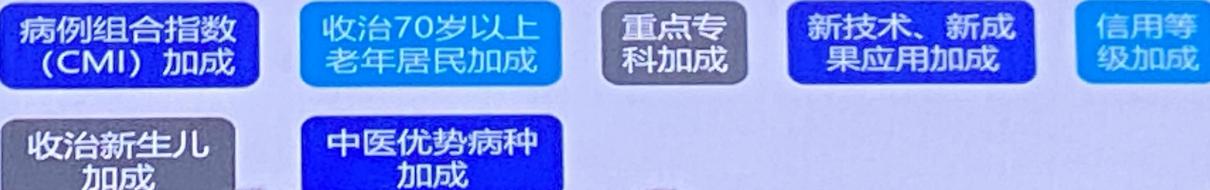
**备注：全市基础系数暂为：三级医疗机构1.00；二级医疗机构0.80；一级医疗机构0.45。**

基础系数将依据实际运行情况，不断测算、调整、完善。

### 基础系数

$$\left\{ \begin{array}{l} \text{二级医疗机构基础系数} = \text{二级医疗机构人次费用} \div \text{三级医疗机构人次费用} \\ \text{一级医疗机构基础系数} = \text{一级医疗机构人次费用} \div \text{三级医疗机构人次费用} \end{array} \right.$$

### 导向系数



# 总额控制

万达

## 切蛋糕---抢蛋糕

基本原则  
以收定支  
收支平衡  
结余留用  
合理超支分担

类别	数量
77	77
65	65
139	139
49	49

## 非竞争性市场引入市场竞争机制

- 小于80% 按实际发生费用支付
- 介于80%至100% 按病种分值付费厘定费用支付，结余留用
- 介于100%至110% 超支分担，部分扣减
- 大于110% 超支过度，按病种分值付费厘定费用支付，全额扣减

以上比例计算方法：机构实际发生费用/按病种分值付费厘定费用

观众正在用手机拍照

## 难点举例说明

去年全市的总分值是500万分。每分价值 100元。 全市的医保基金总费用是 $500\text{万分} \times 100\text{元} = 5\text{亿}$

去年

A医院 100万分  
1亿

B医院 100万分  
1亿

二级医院 300万分  
3亿

去年全市的总分值是500万分  
基金总额=5亿

今年

A医院 200万分  
?

B医院 150万分  
?

二级医院 300万分  
?

今年全市的总分值是650万分  
基金总额=5亿

A医院 200万分  
1.52

B医院 150万分  
1.14

二级医院 300万分  
2.28

每分价值 =76元

应对策略：

基层病种

导向系数

日常监管

政策动态调整



## 医院如何应对与发展——建管理

### 成立院内DIP领导小组



成员涵盖医务、医保、病案、信息、临床、质管、财务、人事等部门

- 统一认识，明确职责分工，建立工作机制
- 制定DIP改革工作计划
- 组织DIP学习与培训
- 政策研究与制定
- 各项标准、质量管理
- 与医保经办、医院相关部门协商沟通
- .....





# 医院如何应对与发展——控成本

万达

## 关注科室病种的状态，针对性的研究对策

**重点关注病组：**

- 病例数 > 平均值
- 例均收益 < 平均值
- 对科室收益影响较大
- 重点分析亏损病组

**劣势DIP病组：**

- 病例数 > 平均值
- 例均收益 < 0

注：需区分核心病种及新技术

**优势DIP病组：**

- 病例数 > 平均值
- 例均收益 < 平均值/0
- 科室重点发展对象

**潜力DIP病组：**

- 病例数 > 平均值
- 例均收益 < 平均值
- 应提高诊疗

例均数

例均结余 (元)

重点关注病组

优势病组

劣势病组

潜力病组



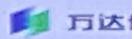
## DIP医院综合管理平台

- 依托大数据病种支付原理，实现院内医疗服务增效提质、医疗资源优化分配、医疗费用规范监管、医疗绩效精细管理等相关的综合分析，提高整体医院服务能力、管理能力和保障能力。
- 可对接市医保局平台，实现交易结算和医保基金支付标准的精准对接。





# 医保支付方式改革DIP系统-基于DIP的付费管理决策平台



解决院内医保费用管控问题，以保证医保基金收入

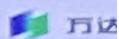


主要包括医保费用盈亏情况分析预测、支付结构分析、支付率分析、指数单价偏离度分析预警等，实现医院费用的精细化管理，提供院-科-诊疗组-病种四个维度的逐级下钻盈亏预测分析功能，为医院管理者在控费方面提供有力的决策依据。





## 产品方案-进阶版：多维度助力医院提质增效

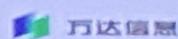


### 全过程医保智能监管：从整体上促进费用成本管控 规范医疗服务行为

以“技术+服务”为核心的智能监管解决方案，构建全过程、多维度的智能监管体系，采用事前管理、事中管控、事后监管、综合分析的全流程闭环基金监管模式。

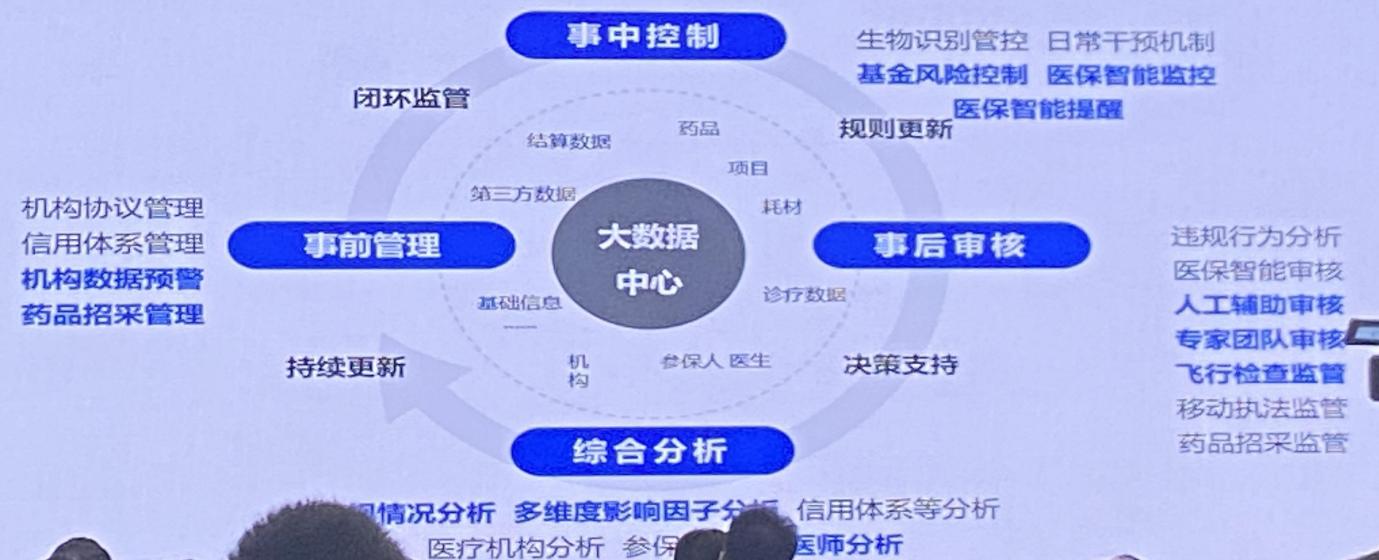


# 产品方案-进阶版：多维度助力医院提质增效

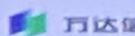


## 全过程医保智能监管：从整体上促进费用成本管控 规范医疗服务行为

以“技术+服务”为核心的智能监管解决方案，构建全过程、多维度的智能监管体系，采用事前管理、事中管控、事后监管、综合分析的全流程闭环基金监管模式。



# 公司简介-万达信息股份有限公司



25年行业经验



42家分支机构



甲级涉密集成资质



业务覆盖20多个省



服务8亿人口



CMMI5软件水平

万达信息股份有限公司（简称“万达信息”）成立于1995年，是国内最早专业从事城市信息化的企业之一；2011年上市（股票代码 300168）；在美国硅谷和全国30多家分支机构，市场覆盖20多个省、市，服务8亿人群。业务领域涵盖医疗卫生、智慧政务、市场监管、民生保障、城市安全、ICT信息科技创新、健康管理智慧城市公共平台的建设与运营。2019年，中国人寿成为万达信息的第一大股东，在中国人寿的大力支持下，将互联网、云计算、大数据与人工智能等新一代信息技术与各行业充分融合，成为“健康中国”与“智慧中国”的践行者。



